

Ýhracat Rehberi

IHRACATCI KIMDIR?

Ihrac edilecek mala gore ilgili ihracat birligine uye olan, gercek usulde vergiye tabii olan gercek ve tuzel kisi tacirler, esnaf ve sanatkar odalarýna kayýtlý olup, uretici niteligine sahip esnaf ve sanatkarlar ile joint-venture ve konsorsiyumlardýr.

IHRACATTA IZLENECEK PROSEDURLER

Ihrac edilecek Urune – Ihracatýn Sekline – Ihracat Yapýlacak ulkeye gore farklýlaşmaktadır.

IHRACAT ÇESITLERI

A. IHRACATIN PEKLINE GORE

1. OZELLIK ARZ ETMEYEN IHRACAT

Ihracý yasak ya da bir kurumun iznine baglý olmayan ya da kayda baglý mallar listesi dýsýnda bulunan veya kayda baglý olmaksýzýn yapýlan Ihracat “Ozellik Arz Etmeyen” ihracat sayýlýr.

Ihracatçý, ihracatý onay ve kayýt icin Ihracatçý Birliklerine bildirir. Dýs Ticaret Mustesarlýgý (DTM), ilgili meslek kuruluslarý ve bankadan (doviz alým belgesi), Gumruk Beyannamesi ve gerekli diger belgelerle Gumruk Idaresine muracaat ederek ihracat gerceklestirilir. Ihracat bedeli doviz yurda getirilir. Ihracat icin kullanýlan ihracat kredisi yurda getirilerek ihracat kapatýlýr.

2. KREDILI IHRACAT

İki ve çok taraflı kredi anlaşmaları dısında kalmak kaydıyla, ihracat bedelinin Türk Parası Kıymetini Koruma mevzuatında ongorülen süreler içerisinde yurda getirilmesini ongoren bir satış seklidir. Kredili ihracat, uluslararası bankacılık usulleri çerçevesinde yapılmaktadır. Yetkili bankalar ve ihracatçılar belirlenen suredeki ödemeler ile kredi sözleşmesinde yer alan taksitlerin, süresi içerisinde ülkeye getirilerek bir bankaya satılması ile ilgili onlemleri almak zorundadırlar. Kredili ihracat da, ihracat bedelleri satış sözleşmesinde belirlenen vadeleri izleyen 30 gün içerisinde tahsil edilir.

Ihracatçı malın cinsi, ödeme planı ve ödeme süresini içeren satış sözleşmesinin aslı ve tercümesi ile İhracatçı Birliklerine müracaat eder, Gümrük İdaresi gümrük beyannamesi üzerine "Kredili İhracat"; serhi dusererek ihracatın gerçekleşmesini sağlar.

Fiili ihrac tarihinde başlayan kredili ihrac süresi; Dayanısız Tüketim Mallarında 2 yıl, diğer mallarda 5 yıl olarak belirlenmiştir.

3. TRANSIT TICARET

Bir ülkeden satın alınan bir malın, transit olarak veya doğrudan doğruya bir başka ülkeye ihracı söz konusu ise; alıs ve satış bedelleri arasında fark olmak üzere, mal bedelleri için transfer yapılarak veya yapılmaksızın satın alınan yabancı menseli veya Türk menseli olup yurt dışına satılmıs (serbest bölgelere yapılan satışlar dahil) malların transit olarak veya doğrudan doğruya, İthalat ve İhracat rejimi hükümlerine tabi olmaksızın başka bir ülkeye ya da serbest bölgelere satılmasıdır.

4. KONSINYE İHRACAT

Kesin satışı daha sonra yapılmak üzere dış alıcılara, komisyonculara, sube ve temsilciliklere mal gönderilmesi şeklinde yapılan ihracat biçimidir.

Ihracatçı Gümrük Beyannamesi ile ilgili İhracatçı Birliği'ne başvurur. İhracatçı Birliği'nin 90 gün içerisinde kullanılması kaydıyla verilen izinle Gümrük İdaresine başvurur. Malın kesin satışı sonrası ihracatçı, 30 gün içerisinde kesin satış faturası ve diğer belgelerle durumu ilgili İhracatçı Birliği'ne ve ihracat bedelinin geleceği aracı bankaya bildirir.

Malın fiili ihrac tarihinden itibaren 1 yıl içerisinde satılması gerekmektedir.

Haklý ve zorunlu nedenlerle izni veren merci tarafýndan 1 yýla kadar uzatýlabilir.

5. GECICI IHRACAT (HARICTE ISLEME REJIMI)

Az veya cok iscilik gormek, izabe edilmek, ambalajlanmak veya diger nedenlerle, mamul, yarý mamul ve hammaddelerin yurtdýsýna gecici olarak gonderilmesi kapsamýnda gecici olarak yapýlan isleme gecici ihracat denir.

Haricte isleme rejimi, serbest dolasýmdaki esyanýn, islenmek uzere Turkiye gumruk bolgesinden gecici olarak ucuncu ulkelere gonderilmesi ve bu faaliyetler sonucu elde edilen urunlere tam veya kýsmi muafiyet uygulanmak suretiyle yeniden serbest dolasýma girmesidir. Haricte Isleme rejimi kapsamýnda yapýlacak ihracat mal cesidine gore uc farklý yolla gerceklestirilir.

- Dýs Ticaret Mustesarlýgy (DTM): Hammadde, yardýmcý madde, yarý mamul ve ambalaj malzemelerinin daha ileri bir duzeyde islem gormek uzere ucuncu ulkelere gonderilmek istenmesi halinde Haricte Isleme Izin Belgesi verilir.

- Maden Ihracatý Birlikleri: Maden cevheri ve konsantrelerinin, izabe edilmek ve islenmek uzere ucuncu ulkelere gonderilmek istenmesi halinde Haricte Isleme Izin Belgesi verilir.

- Gumruk Mustesarlýgy: Tamirat amaclý garanti hukumleri uyarýnca veya bir imalat hatasý nedeniyle dýsarýya gonderilen esya yerine ithal edilecek urunler icin Haricte Isleme Izin Belgesi verilir. Haricte Isleme Izin belgelerinin suresi 12 ay olup, 1 yýla kadar ek sure verilebilir.

6. BEDELSIZ IHRACAT

Karsýlýgynda yurda herhangi bir bedel getirilmeksizin yurtdýsýna mal gonderilmesi bedelsiz ihracattýr.

a. Gercek ve tuzel kisiler tarafýndan goturulen ve gonderilen hediyeler,

b. Miktarý ticari teamullere uygun numuneler ve reklam esyasý,

c. Daha once usulune uygun olarak ihrac edilmiş mallarýn bedelsiz

gonderilmesi ticari orf ve adetlere uygun parçaları, fireleri garantili olarak ihrac edilen malların garanti suresi içerisinde yenilenmesi gereken parçaların ihracatında ihracatçı Birliği'ne üyelik şartı aranır. a ve b bendinde ongorülen bedelsiz ihracat için yetkili kurumlar;

Degeri 10.000 \$'dan az ise;
Bedelsiz ihracat Formu doldurularak Gumruk Idareleri ve Posta Gumrukleri aracılığıyla ile,
Degeri 10.000 \$'dan fazla
ise; uc nusha Bedelsiz ihracat Formu doldurularak ilgili ihracatçı Birliği izni ile,
Degeri 25.000 \$'dan fazla
ise; ihracatçı Birliği'nin gorusu ile Dış Ticaret Mustesarlığı izni ile

Bedelsiz ihracat izinlerinin gecerlilik suresi 1 yıldır. 1.000 \$'ı gecmeyen malların bedelsiz ihracatı ihracatçı Destekleme ve Fiyat Istikrar Fonu (DFIF)'ne tabi degildir.

7. BAGLI MUAMELE VEYA TAKAS YOLUYLA YAPILACAK IHRACAT

'Karsılıklı Ticaret' olarak adlandırılan ve kısmen de olsa odemenin para yerine malla yapıldığı ticaret kapsamında yer alır. ihrac edilen malın tumune veya bir bolumune karşılık mal alındığı bir ticaret seklidir. ihrac veya ithal edilen mal, hizmet veya teknoloji transferi bedelinin kısmen veya tamamen mal, hizmet, teknoloji transferi, veya kısmen doviz ile karşılandığı bir odeme seklidir.

Ihracatçı baglı muamele taleplerini; (Malın cinsi, standardı, kalitesi, teslim sekli, teslim yeri, birim ithal ve ihrac fiyatları, degeri ve sureyi iceren Baglı Muamele ve Takas Anlasmayı ile 6 nusha basvuru formu ile) uye olunan ya da baglı bulunan bolgedeki ihracatçı Birliği'nin izni ile gercekestirilir. Baglı muamelelerde sure 6 ay olup, 2 yıla kadar uzatılabilmektedir. ihracat ve lthalat bedellerine iliskin kapatma aracı bankalarca sonuclandırılır. Iki ulke arasındaki islemler TAKAS; ikiden cok ulke arasında yapılan islemler BAGLI MUAMELE olarak adlandırılır.

8. TICARI KIRALAMA YOLUYLA YAPILAN IHRACAT

Malların bir bedel karşılığında, belirli bir sure kullanmak uzere gecici olarak yurtdışına cıkarılmasına imkan tanıyan bir ihracat yontemidir.

Ihracatçı, ihracat taleplerini (yurtdışındaki firma, kiralanacak malın cinsi, teknik ozellikleri, miktarı, birim fiyatı, degeri, tutarı, kira suresi,

kira bedeli, odenme sekli, teslim yeri bilgilerini kapsayan kira sozlesmesini iceren basvuru formu ile) Dýs Ticaret Mustesarlýgý Ihracat Genel Mudurlugu'ne iletir. Genel Mudurluk ihrac talebini; ilgili Gumruk Idaresi, Kambiyo Mudurlugu ve aracy Bankaya bildirir.

Ticari kiralamaya konu malýn yurtdýsýna kesin satýsýna iliskin talep, iznin verildiği Dýs Ticaret Mustesarlýgýnca sonuclandýrýlýr. Ticari Kiralamaya konu olan malýn yurtdýsýna kesin satýsý halinde, satýs bedeli faturanýn kesilmesinden itibaren 30 gun icerisinde yurda getirilir.

9. SINIR TICARETI

Komsu ulkelerin sýnýr yorelerinde karsýlýklý olarak zorunlu ihtiyaclarýný karsýlamak uzere gercek kisiler eliyle yaptýklarý ticari islemlerdir.

Sýnýr bolgelerinde bulunan Valiliklerce gercek kisilere (vergi numarasý sahibi) verilen sýnýr ticareti belgesi sahiplerinin yetkili Il Valiliklerinden, gumruk beyannamesi bazýnda alacaklarý izinle ilgili Gumruk Idarelerine muracaat ederler.

10. YURTDISI FUAR VE SERGILERE KATILMA

Yurtdýsý fuar ve sergilere katýlým duzenleyecek fuar organizatoru firmalar, 'Uluslararası Ticari Fuar ve Sergi Organizasyonu Yeterlilik Belgesi Basvuru Formunu' baglý bulunduklarý odaya onaylatarak, 'Yeterlilik Belgesi' veya 'Gecici Yeterlilik Belgesi' almak uzere Dýs Ticaret Mustesarlýgý'na basvururlar. DTM-Ihracat Genel Mudurlugu, fuar ve sergi katýlýmý muracaatlarý katýlým taleplerini Gumruk Idaresine bildirir. Fuara gonderilecek mal ve esyanýn 'bedelli' veya 'bedelsiz' yurt dýsýna cýkýsý icin Gumruk Idarelerinden izin alýnýr. Fuar ve sergilerin bitisinden 90 gun icinde mallarýn aynen veya satýlmalarý halinde bedellerinin ayný sure icerisinde yurda getirilmesi gerekmektedir.

B. IHRACAT BEDELLERININ ODEMESİ VE ODEME SEKILLERİ

1. AKREDİTİFLİ ODEME

Akreditif; ihrac edilen mallarýn bedellerinin odenmesi konusunda odemenin

yapýlacagýna iliskin bir teminattýr.

Bankalar ve ozel finans kurumlarý, ithalatçýlardan akreditif talimatý aldýktan 10 gun icerisinde ithal musaadesi duzenler ve buna dayanarak doviz satýsý yaparlar. Genel esaslar icerisinde vadeli akreditif acýlabilir. Odeme vadesi konsimento veya tasýma senetleri uzerinden serbestce belirlenir. Turk Parasý Transfer Belgesi, Doviz Satým Belgesi duzenlemeden veya Doviz Tevdiat Hesabý acýldýgýna iliskin kayýt bulunmayan (vadeli akreditif haric) ithal edilmis mallarýn gumrukten cekisine izin verilmez.

Ihracatçý ve ithalatçý arasýnda satýsýn akreditifli gerceklesecegine iliskin sozlesme yapýlýr. Ithalatçý amir bankaya ihracatçý lehine kredi acma talimatý verir. Amir banka ihracatçýnýn ulkesindeki muhabir bankaya kredinin acýlacagýný ihbar ederek teyit ister. Ihracatçýnýn ulkesindeki muhabir banka kredinin acýlacagýný ihracatçýya bildirir (ihbar eder) ve ihracatýn yapýlacagýný teyit ettirir. Ihracatçý mallarý yukler. Ihracatçý yukleme belgelerini muhabir bankaya ibraz eder. Banka belgelerin akreditif kosullarýna uygunlugunu kabul ettikten sonra odeme yapar. (ciro ya da police soz konusu olabilir) Muhabir banka belgeleri ithalatçý ulkedeki amir bankaya gonderir. Amir banka belgelerin akreditif kosullarýna uygunlugunu kontrol edere,

Ihracatçý belgeleri amir bankaya gondermisse, dogrudan ihracatçýya ya da muhabir bankaya odeme yapar. Odeme; muhabir bankaya, teyit veren bankaya, ciro ya da policeyi kabul eden bir bankaya odeme yapýlabilir.

Amir banka belgelerin akreditife uygunlugunu belirledikten sonra, akreditif miktarýnýn odenebilmesi icin belgeler ihracatçýya gonderilir. Ithalatçý nakliyeciye tasýma belgelerini gondererek malý teslim alýr.

AKREDITIF CESITLERI:

- Kabili Rucu Akreditif : Ithalatçý ya da ihracatçý akreditifi tek taraflý olarak iptal edebilirler.
- Gayri Kabul Rucu Akreditif: Akreditif, taraflarýn tumunun onayý ile iptal edilebilmesi durumudur.
- Teyitli Akreditif: Taraflarýn yukarýda acýklandýgý sekilde, aralarýnda yaptýklarý sozlesme cercevesinde gercekestirdikleri ihracat proseduru kapsayan bir akreditif cesididir.

2. PESIN ODEME

Ithalatçynyn mal bedelini, konsimento, emtia senedi gibi bir belge olmakszyn malyn ihracyndan once ihracatçya odenmesidir.

Ithal edilecek mal bedeli,
ithalatý tarafýndan kendi ulusal parasý cinsinden ulkesindeki amir bankaya yatýrýlýr.
Amir banka ihracatçynyn
ulkesindeki muhabinine talimat vererek mal bedeli tutarýnyn ihracatçya odenmesini ister.
Ihracatçý, ihracat
karsýlýgy alacagýnyn muhabiner bankadan kendi ulusal parasý cinsinden tahsil ederek Doviz Alým Belgesi duzenler.
Ihracatçý, siparis edilen
malý ithalatçya gonderir.

Pesin odemelere iliskin transfer talepleri, talebi izleyen 5 gun icerisinde DSB-Doviz Satýs Belgesi duzenlenerek kapatýlýr. Ithalatçylar odemeyi izleyen 180 gun icerisinde GB-Gumruk Belgesi ve fatura aslýnyn ibraz ederek kapatma talebinde bulunurlar.

3. VESAIK MUKABILI ODEME

Ithalatçynyn satyn aldýgy mal bedelini o malý temsil eden belgeye dayanarak odemesidir.

Ithalatçý ve ihracatçý
arasýnda bir satýs sozlesmesi yapýlýr.
Ihracatçý mallarýn sevkini
yapar.
Ihracatçý sevk belgesini
kendi bankasýna (amir banka) gonderir.
Amir banka, sevk
belgelerini doviz mektubu ekinde muhabiner bankaya gonderir.
Ithalatçý mal bedelini
kendi bankasýna, muhabiner bankaya oder.
Muhabiner banka sevk
belgelerini ithalatçya gonderir.

4. MAL MUKABILI ODEME

İthalatçı'nın satın aldığı mal bedelini, malın ithalinden sonra ödemesi şeklinde yapılan bir ihracattır.

Ihracatçı malları sevki eder.
İthalatçı gönderilen malları gümrükten çıkar.
İthalatçı mal bedelini bankaya yatırır.
Banka mal bedelini ihracatçıya transfer eder.

C. TESVİK BELGELİ İHRACAT TESVİKLERİ

1. VERGİ RESİM VE HARC İSTİSNASI

Ihracatın ve döviz kazandıran faaliyetlerin finansmanında kullanılmak kaydıyla:

Merkez Bankası ve bankaların kullanacakları krediler, İhracat Tesvik Belgesi kapsamında yapılacak ithalat, ihracat karşılığı ödenecek vergi iadeleri İhracatla ilgili diğer işlemler, bu işlemler nedeniyle düzenlenen kağıtlar, banka ve sigorta muameleleri vergisinden, damga vergisinden, diğer vergi, resim ve harçlar ile Hal Rusumu'ndan istisnadır. Vergi, resim ve harc istisnası için düzenlenen ihracat tesvik belgeleri Merkez Bankası tarafından kapatılır.

2. GÜMRÜK MUAFİYETLİ İTHALAT İÇİN DÖVİZ KULLANIMI

Firmalara, ihracat tesvik belgeleri kapsamında ihracı taahhüt edilen mallarla ilgili (kendilerinin ya da yan sanayinin ihtiyacı olan) hammadde, yardımcı madde, ambalaj malzemeleri ve işletme malzemeleri (yedek parça dahil) ile üretim konusu ile ilgili makina ve teçhizat (kullanılmış olanlar dahil) ithali için döviz kullanılır. Tesvik belgesi kapsamı ithal ve ihracat konusu malın özelliğine göre Dış Ticaret Sermaye Şirketleri, Sektörel Dış Ticaret Şirketleri, imalatçı-ihracatçılara proje veya global bazda ihracat tesvik belgesi düzenlenebilir.

Düzenlenen Tesvik Belgelerine istinaden kullanılacak Döviz Oranları:

Global veya proje bazında

duzenlenen gumruk muafiyetine iliskin ihracaty tesvik belgelerinde %60, bu oran icinde kalmak kaydyyla isletme malzemeleri icin %5, imalatcy-ihracatcy'lara uretim konularıyla ilgili makina ve techizat ithali icin %10, imalatcy-ihracatcy'laryn monte edilmemis veya yedek parca olarak gercekestirecekleri ihracat taahhutleri ile ilgili ithal taleplerinde, doviz kullanym oranı %50 olup degisiklige tabi tutulmadan gonderilecek parcalaryn tutary, bu oranyn %25'ini gecemez.

Gumruk muafiyetli ithalat icin duzenlenen ihracaty tesvik belgeleri, aracy banka ve Merkez Bankasy subeleri aracylygy ile Dıs Ticaret Mustesarlygy'nca veya Mustesarlygyn belirleyecegi ilgili Ihracatcy Birlikleri Genel Sekreterligi'nce kapatylr.

3. GUMRUK VERGISI VE FON MUAFIYETI

Ihracaty Tesvik Belgesi kapsamnda yapylacak ithalat gumruk vergisi ve fonlardan muaftyr. Tesvik Belgesinde aksi belirtilmedikce gumruk vergisi ile fon bedelleri, teminata baglanarak ithalata izin verilir. Gumruk muafiyetli ithalatta sure 3 aydyr. Teminat, ithal mevzuaty uyarınca, gumruk vergisi veya fon tutarynda alınyr.

4. GECICI KABUL REJIMI CERCEVESINDE ITHALAT

Gecici kabulde ithalat suresi, ihracaty tesvik belgesi ihrac suresi bitiminden 3 ay oncesine kadardyr. Islenmek uzere gecici olarak ithal edilen esyanyn mamul veya yary mamul halde ihrac edilmesi halinde, ithalat syrasında alınan teminat (KDV ve diger alınan teminatlar) ilgili Gumruk Idaresi tarafyndan ihracatcy'ya gercekleşen ihracat oranında iade edilir.

5. IHRACAT DOVIZLERINDEN MAHSUP

Turk Parasy Kyymetini Koruma Mevzuaty cercevesinde ihracat bedelinden ithalat bedeli mahsup edilebilmektedir. Mahsup islemleri ile ilgili doviz alym ve satym belgelerinin duzenlenmesinde islem tarihindeki doviz alys kurlary uygulanyr. Ithalat bedellerine mahsup edilen dovizler ihracat taahhutlerine sayylr.

D. IHRACATA YONELIK DEVLET YARDIMLARI

Sanayi kuruluşlarının araştırma, yeni ürün ve üretim teknolojisi geliştirmesine yönelik projelerinin desteklenmesidir. Desteklenecek AR-GE faaliyetleri; Kavram geliştirme, teknolojik/teknik ve ekonomik yapılabirlik etudu, geliştirme sürecinde yer alan laboratuvar çalışmalarý, tasarým ve çizim çalışmalarý, prototip üretimi, pilot tesis kurulması, deneme üretimi, patent ve lisans çalışmalarý, satış sonrası sorun giderme hizmetlerini kapsar.

1. AR-GE FAALİYETLERİNİN PROJE BAZINDA DESTEKLENMESİ

Proje bazında desteklenecek Ar-Ge faaliyetleri;

Proje araştırma faaliyetleri kapsamında istihdam edilen teknik elemanların personel giderleri,
Proje araştırma faaliyetlerinde kullanılan danışmanlık hizmet giderleri,
Araştırma faaliyetlerinin yürütülmesinde kullanılan alet, teçizat ve yazılım giderleri,
Patent başvuru giderleri,
Dogrudan Ar-Ge faaliyetleri ile ilgili malzeme alım giderleri bu kapsam içerisinde.

Destekten yararlanacak projelerin Ar-Ge faaliyetlerine ilişkin harcamalarının en çok %50'si (100.000 \$), 3 yıla kadar bu destekten yararlanabilmektedir. Sermaye katılımı ile desteklenecek projelere sağlanacak sermaye desteği azami 1.000.000 \$ olup, bu süre 2 yıl ile sınırlıdır. TUBITAK tarafından uygun bulunan projeler desteklenmek üzere Dış Ticaret Mustesarlının gorusune sunulmaktadır.

2. URUN GELİSTİRME VE STRATEJİK ODAK KONULU PROJELERE SERMAYE DESTEĞİ

Ticari değeri olan yeni bir ürün oluşturma, mevcut ürünlerin rekabet gücünün yükseltilmesi amacıyla üretim yöntemi, sistemi ve tekniklerinin araştırılması ve geliştirilmesine yönelik Ar-Ge projeleri bu kapsama girmektedir.

Yukarıda belirlenen kriterler çerçevesinde proje sunan bir kuruluş Ar-Ge harcamalarının ve çalışmalarının içeren bir program ve bütçe önerisi ile Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı'na (TTGV) sunar. Vakıf tarafından desteklenmesine karar verilen ve DTM tarafından onaylanan projeler için ilgili kuruluşla vakıf arasında bir sözleşme yapılır. Bu sözleşme ile projenin Ar-Ge harcamalarının en fazla %50'si için sermaye desteği sağlanır.

Urun Gelistirme kapsamında sermaye katılmıynda bulunulan projeler icin destek suresi 2 yıl olup, saglanacak sermaye destegi 1.000.000 \$ ile sınırlıdır. Stratejik Odak konulu projeler icin bu miktar, 100.000 \$ ve 1 yıl sure ile sınırlıdır. Projenin basarıy olarak ticari uygulamaya gecmesi ile saglanan destekler geri odenir.

3. CEVRE MALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ

Cevre koruma mevzuatlarından kaynaklanan maliyet artıslarının bir kısmının karsılanmasına yonelik faaliyetlerin desteklenmesi amacına yeniliktir. Bu kapsamda desteklenecek faaliyetler; firmaların urun ve ambalaj sonucları olumlu bulunan laboratuvar test faturalarının, urun ve ambalajlara uluslararası cevre standardı uygunluk belgesi ve logosu alınması kaydıyla faturalandıyılmıs harcamalarının, 1.000 \$ gecmemek uzere %50'si.

Cevre korumaya yonelik tesisleri bulunan Organize Sanayi Bolgelerinde, bu tesislerden yararlanan firmalar ile atık kontrolune yonelik kamu yonetimindeki ortak harcamalara iliskin katılmaların, firma basına yıllık 2.000 \$ gecmemek uzere faturalandıyılmıs kısmının %25'i desteklenmektedir. Bu destekten yararlanmak uzere, harcama belgesi faturalarla birlikte ilgili Ihracatçı Birliklerine basvurulur.

4. PAZAR ARASTIRMASI DESTEĞİ

Dıs Ticaret Mustesarlıyınca belirlenen hedef pazarlarda urun ve firma tanıtımını gerceklestirmek uzere, tanıtım faaliyetleri ile ilgili "Yapılabilirlik Raporu" ile uyesi bulundukları Ihracatçı Birliği'ne basvurulması gerekmektedir.

Pazar arastırma desteginden Kucuk ve Orta Olcekli Firmalar (KOBİ) aynı uretim konusunda faaliyet gosteren KOBİ'lerin olusturdukları Sektorel Dıs Ticaret Sirketleri yararlanabilirler. Bu cercevede firma ve sirketlerce gerceklestirilecek harcamaların; firma temsilcilerinin 500 \$'ı asmamak kosuluyla, ilgili ulkelere gidis donus ucak biletleri, tanıtım yapılacak ulkede, reklam yoluyla tanıtım faaliyetlerinde bulunuldugu donemin bir hafta oncesi ile soz konusu donemde gerceklestirilen ve 3.000 \$'ı asmayan tanıtım harcamaları, soz konusu ulkelere THY ile gonderilen numunelerin 500 \$'a kadar olan tasıma giderlerinin %50'si karsılanır.

5. YURTDISI OFIS-MAGAZA İŞLETME VE TANITIM FAALİYETLERİNİN DESTEKLENMESİ

Firmaların yurt dısında ofis-magaza acmaları ve işletmeleri halinde dogan işletme ve tanıtım giderlerinin bir kısmının karşılanmasına yönelik bir devlet desteğidir.

Yurtdışı ofis ve magaza

acılmasında bir kereye mahsus olmak üzere, sabit varlıkların alımından dogacak masraflarının 5.000 \$'ın gecmemek kaydıyla %10'u,

Kira masraflarının yıllık

10.000 \$'ın gecmemek üzere %50'si,

Urun tanıtımına yönelik

reklam giderlerinin yıllık 10.000 \$'ın gecmemek üzere %20'si bu çerçevede desteklenir. Firmalar, bu destekten en çok 2 yıl süre ile yararlandırılır.

Bu çerçevede yapılacak harcamaların belgelendirilmiş olması ve ilgili ülke ticaret Musavirliklerine teyit ettirilmesi gerekmektedir.

6. YURTDISINDA DUZENLENEN FUAR VE SERGILERE KATILIMIN DESTEKLENMESI

İhrac ürünlerimizin yurt dısında tanıtım amacıyla düzenlenen fuar ve sergilere, organizator firmaların organizasyonunda katılan imalatçı-ihracatçı firmalar ile bu fuarlara bireysel olarak katılan imalatçı-ihracatçı firmaların katılm giderlerinin bir kısmının karşılanması amacıyla sağlanan bir devlet desteğidir. Bu destekten yararlandırılacak Dış Ticaret Sermaye Şirketleri ile Sektörel Dış Ticaret Şirketleri için imalatçı olma şartı aranmaz. Bir firmaya aynı fuar için 3 defadan fazla destek verilmez. Desteklenecek fuarlar DTM tarafından belirlenir.

Milli Düzeyde Katılımlarda

İştirakçi Firmaların Desteklenmesi; fuarlara katılacak firmalar

organizator firmaya metrekare üzerinden ödeyecekleri katılm ücretinin, 30 metrekareyi gecmemesi ve ödenecek miktarın firma başına 5.000 \$'ın gecmemek üzere %40'ın karşılanması.

Bireysel Katılımlarda

Firmaların Desteklenmesi; Yurtdışı fuarlara bireysel katılımlarda devlet desteği, yer kirasının tamamını, nakliyenin % 50'sini geri ödemesi şeklinde karşılanır.

Yukarıda belirtilen giderlerle ilgili olarak ödenecek miktarlar, firma başına 6.000 \$'ın aşmaz.

7. ULUSLARARASI NİTELİKTEKİ YURTICI İHTİSAS FUARLARININ DESTELENMESI

Uluslararası nitelikteki ihtisas fuarlarının dýs tanıtımının sağlanması, uluslararası düzeyde katılım arttırılması amacıyla, DTM tarafından belirlenen yerli organizatörlerin fuar öncesinde ve fuar süresince gerçekleştirecekleri promosyon giderleri, muhtemel önemli yabancı alıcıların yol giderleri, düzenlenecek toplantı giderlerinin %50'sinin karşılanmasına yönelik bir Devlet desteğidir.

8. KOSGEB YURTDISI FUAR DESTEĞI

KOSGEB, KOS işletmelerinin yeni pazarlar bulması ve ihracat imkanlarının arttırılması amacıyla, KOS işletmelerinin uluslararası fuarlara katılımlarında %50'ye kadar fuar ve ulaşım desteği sağlamaktadır.

E. İHRACAT FINANSMAN KREDİLERİ

1. SEVK ÖNCESİ İHRACAT KREDİLERİ

İhracata yönelik mal ve hizmet üreten sanayilerin imalat aşamasından başlanarak desteklenmesi amacıyla, 1-200 arasında işçi çalıştıran imalatçı, ihracatçılara firmalara ticari bankalar aracılığıyla kullanılan kısa vadeli kredidir.

Kredinin limiti; taahhüt edilen FOB ihracat tutarının %50'si ve en çok 300 Milyar Türk Lirasıdır.

Kredinin Vadesi; sevk öncesi ihracat kredisi için azami 120 gün, sevk öncesi KOBİ ihracat kredileri için azami 180 gündür.

Kredinin yıllık faizi; 30 gün için (%50), 30-60 gün için (%57), 60-90 gün için (%55-57), 90-180 gün için (%59-63) + %3 aracı banka komisyonu olarak uygulanır.

2. KUCUK VE ORTA ÖLÇEKLİ İŞLETMELER (KOBİ) İHRACAT KREDİSİ

1-150 isci calýstýran kucuk ve orta olcekli imalatçý ve ihracatçý firmalarýn sevk oncesi ve sonrasý finansman ihtiyacý icin HALK BANKASI ve VAKIFBANK aracylýgy ile kullandýrýlan bir kredi programýdýr.

Kredi, en cok 9 ay sureli kullandýrýlmaktadýr. Kredilendirme oraný FOB ihracat taahhudunun %100’udur. (Merkez Bankasý doviz alýs kuru karsýlýgy TL olarak). Kredinin limiti, 20 Milyar TL olup, faiz oraný, %50+%3 aracy banka komisyonu olarak uygulanýr.

3. KOBİ DOVİZ KREDİSİ

1-150 isci calýstýran kucuk ve orta boy isletmelerin imalatçý ve imalatçý ve ihracatçý firmalarýn ihracat faaliyetleri ile ilgili finansman ihtiyaclarý icin kullandýrýlmaktadýr.

Kredinin limit; 1 Milyon
\$ olup, kredilendirme oraný;
3-4 ay vadeli islemlerde
%100,
6-9 ay vadeli islemlerde
%75,

Faiz oranlarý;

3-4 ay vadeli islemlerde
Libor-2,
6-9 ay vadeli islemlerde
Libor-1 olarak uygulanmaktadýr.

4. DİS TICARET SİRKETLERİ KREDİSİ PROGRAMI

Dýs Ticaret Sermaye Sirketleri (DTSS) ve Sektorel dýs Ticaret Sirketleri’nin (SDTS) ihracat faaliyetlerinin finansman gereksinimlerini karsýlamayý amaclayan, Kýsa Vadeli Senet Reeskont Kredisi (KVS RK) veya Kýsa Vadeli Doviz Kredisi (KV DK) programlarý uygulanmaktadýr.

Kýsa Vadeli Senet Reeskont Kredileri icin vade 90 gun olup, faiz oraný Merkez bankasýnýn kýsa vadeli senet, senet reeskont islemlerine uyguladýgy iskonto oranýdýr. Kullanýlacak krediler icin Ihracat Kredi Sigortasý yaptýrýlmasý durumunda, faiz oraný 2 puan dusurulur.

Kýsa Vadeli Doviz Kredilerinin vadesi 270 gun olup, faiz oraný, doviz kredilerinde uygulanacak faiz oraný 3-4 ay vadeli Doviz Kredilerinde Libor-2, 6 ay vadeli islemlerde Libor-1, 9 ay vadeli kredilere Libor faizi uygulanýr.

5. PERFORMANS DOVIZ KREDISI

Bu kredi programýndan, Imalatçý Ihracatçý Firmalar, Dýs Ticaret Sermaye Sirketleri, Sektorel Dýs Ticaret Sirketleri, Ihracatlarýný ihracatçý firmalar aracýlýgy ile gerceklestiren imalatçý firmalar, ihracata hazýrlýk asamasýnda desteklenmek uzere yararlanýrılmaktadýr.

Krediden yararlanabilmek icin, son 12 aylýk donemde 250.000 \$ ve uzeri ihracatýn gerceklestirilmis olmasý kosulu aranýr. (Tekstil, deri, konfeksiyon, ayakkabý, saraciye sektorlerinde 100 bin dolardýr).

Kredi limiti 10 milyon Dolardýr. Kredilendirme oraný; tum sektorler icin %50 olarak uygulanýr. Kredinin vadesi 120 gun olup, krediye uygulanan faiz oranlarý;

30 güne kadar vadeli islemlerde Libor/Fibor (-0.5), 30-60 gun vadeli islemlerde Libor/Fibor (-0.5), 60-90 gun vadeli kredilerde Libor/Fibor (-0.25), 90-120 gun vadeli islemler icin Libor/Fibor faizi uygulanmaktadýr.

6. ISLAM KALKINMA BANKASI ORTA VADELİ TICARET FINANSMAN FONU

Bu kredi programý, Islam Konferansý Teskilatý uyesi ulkeler arasýndaki ticaretin finansmanýna yonelikdir. Kredi programýndan yararlanabilmek icin, ihrac edilecek urunun yerli katký oranýnýn en az %50 olmasý gerekmektedir. Ihracatçý firmalar, ihracat bedelinin en cok %80'i oranýnda kredilendirilebilmektedir. Kredinin vadesi; ihrac edilecek urun cinsine gore 6 ay ile 5 yıl arasýnda degismektedir.

F. BAZI FINANSMAN ARACLARI

1. FINANSAL KIRALAMA (LEASING)

Finansal Kiralama; isletmelerin faaliyetlerini surdurebilmek ve yatýrýmlarýný gerceklestirebilmek icin gereksinim duyduklarý yatýrým mallarýnýn satýn alýnmasý erine, belli donemlerde odemelerde bulunmak uzere bir finansal kiralama sirketi tarafýndan belli bir sure ve ucretle kullandýrýlmasýdýr.

Leasing sisteminin isleyisi;

1) Yatýrýmcý, 2) Leasing Sirketi, 3) Uretici-satýcý isletme olmak uzere 3 taraf bulunur.

Yatýrýmcý kiralamak istedigi malý secerek, satn alýnmasý icin leasing sirketi ile bir leasing sozlesmesi imzalar. Leasing sirketi kiralanacak varlýgý, satýn alarak yatýrýmcýya teslim eder. Yatýrýmcý kiralama bedellerini sozlesmede ongorulen belli donemlerde, malý kiralayan leasing sirketine oder.

Leasing'in avantajlarý;

Yatýrým projesinin tumu bu yolla finanse edilebildigi gibi, yatýrým malýnýn satýn alma bedeli dýsýnda kalan nakliye, vergi, montaj giderleri gibi maliyete yansýyan masraflarda bu kapsamda karsýlanabilir.

Leasing yolu ile yatýrým, ozkaynaklardan fon ayrýlmadan %100 finansman kullanýlarak gerceklestirilebilir.

Leasing (kiralama) bir kredi degildir. Bu nedenle bilanconun pasifinde yer almadýgýndan borc/ozkaynak oranýný etkilemez.

KDV avantajý saglayarak maliyetleri azaltýr.

Leasing isleminde dogan anapara ve faizlerden olusan tum borc yuku kar/zarar hesabýnda masraf olarak gosterilebilir.

FINANSAL KIRALAMA (Leasing) TURLERİ;

Yurtici Kiralama: Yatýrým malýnýn yurt icinden veya yurt dýsýndan, kiralayan tarafýndan satýn alýnarak yatýrýmcýya kiralanasýdýr.

Uluslararası Kiralama:

Yurt dýsýnda faaliyet gosteren bir leasing firmasý aracýlýgý ile yurt dýsýnda faaliyet gosteren bir kiralama sirketi tarafýndan yapýlan bir leasing islemdir.

Satýsa Yardýmcý Kiralama:

Pazar payýný artýrmak uzere musterilerine yeni bir finansman alternatifi sunmak isteyen satýcý ve ureticilere yonelik bir leasing islemdir.

Satýs ve Geri Kiralama:

Leasing kuruluslarý, nakit sýkýntýsý duyulan bazý hallerde firmanýn yatýrým mallarýndan birini satýn alarak karsýlýgýný nakit olarak oder. Leasing sirketi, bu yatýrým malýný yeni bir kira sozlesmesi yeniden kiracýya kullandýrýr.

2. FACTORING (Alacagýn Devri ve Satýmý)

Factoring, musteri alacaklarýnýn factoring sirketi tarafýndan bedeli pesin odenerek devir alýnmasýdýr. Factoring, ihracatcý firmalarýn (30 –180 gun vadeli) satýslarýnda kullandýklarý bir finansman bicimidir. Bu yontemle satýcý lehine akreditif acma zorunlulugu kaldýrýlarak, alýcý maliyetleri dusurulerek satýs hacmi artýrýlmaktadýr.

Uluslararası Factoring Sisteminin Islemi;

1- Ihracatcý, 2- Ihracatcý Factoring Sirketi, 3- Muhabir Factoring Sirketi, 4- Ithalatcý olmak uzere cok tarafly bir islemdir.

Ithalatcý ve ihracatcý

arasýndaki bir sozlesme ile yapýlýr. Bu sozlesme cercevesinde ihracat yapýlacak ulke ve ithalatcý firma adý factoring sirketine bildirilir.

Factoring kurumu yurt dýsýndaki muhabir factoru aracýlýgý ile alýcý firma istihbaratý yapar. Factoring kurulusu bu ihracatý risksiz buldugu taktirde ihracatý kabul ettigini ihracatcý firmaya isin kabulunu bildirerek, ihracatcý firmanýn alacaklarýný garanti eder.

Ihracatcý, ihracat

karsýlýgýnda mal tesliminden dogan alacagýný kendi factoring sirketine satarak temlik eder. Sozlesmenin imzalanmasý ile birlikte fatura tutarýnýn %80-90'ýný avans olarak cekme hakký dogar.

Ihracatcý factoring

sirketi bu alacagýný, ithalatcýnýn ulkesindeki kendi muhabir factoring kurumuna satar. Musteri (ithalatcý) odemelerini muhabir kurulus aracýlýgý ile yapar.

Malýn tesliminden sonra ihracatcý

avansýn geri kalanýný vadesinden en gec 180 gun icerisinde alýr.

Factoring'in avantajlarý;

Musteriler

hakkýnda bilgi edinme imkaný, sorunlu alacaklardan kaynaklanan zararlara karsý korunma imkaný, mal uretme ve satma imkanlarýnýn artýrýlmasý imkanlarý, teyit edilmiş alacaklarýn %90'a varan oranda pesin odenebilme imkaný, duzenli nakit akýsý ve likidite imkaný, kredi tahsilat ve muhasebe imkanlarý sýnýrlý sirketlere bu hizmetlerin sunulmasý gibi avantajlarý icerir. Factoring isleminin maliyeti, kredi ve piyasa arastýrmalarý, alacak kayýtlarýnýn

tutulması, tahsilat ve kredi risklerinin üstlenilmesi karşılığında satışlar
üzerinden %0.5 – 2.5 arasında değişen komisyon vadesinden önce çekilen avansa
iliskin faiz tutarı factoring maliyetlerini oluşturur.

Kaynak:
KOBINET